

COMMERCIALISTI E COMUNICAZIONE: LE NUOVE SKILLS PER PROFESSIONISTI COMPETITIVI

Al via giovedì 16 gennaio a Mogliano Veneto (TV) il percorso formativo organizzato dall'Associazione dei Commercialisti delle Tre Venezie sulle tecniche per parlare in pubblico

Mogliano Veneto, 13 gennaio 2020 – Inizia giovedì 16 gennaio il Mini Master "Le tecniche di Public Speaking. Come superare la paura di parlare in pubblico per tenere discorsi efficaci e persuasivi" organizzato dall'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie (ADCEC Tre Venezie).

Il Mini Master si terrà in due lezioni **giovedì 16 gennaio 2020** e proseguirà nella giornata di **giovedì 23 gennaio** a **Mogliano Veneto (TV)** presso Villa Braida (Via Bonisiolo, 16/B).

Oggi **saper parlare di fronte a un pubblico** e interagire con lo stesso diventa per i commercialisti una skill abilitante nella relazione con il cliente e nella crescita professionale, ma anche uno strumento del percorso di comunicazione di un professionista e di uno studio che oggi passa sempre di più attraverso la presenza attiva ad eventi, conferenze e occasioni pubbliche.

Tuttavia, conoscere in modo approfondito la materia non è più sufficiente. E' infatti necessario acquisire la consapevolezza di essere soggetti comunicativi e quindi **imparare alcune competenze specifiche dell'arte di parlare in pubblico**. Il successo di qualsiasi intervento pubblico, sia davanti a un piccolo pubblico che davanti a un grande pubblico, infatti, passa attraverso la comprensione del discorso da parte di chi ascolta. Parlare in pubblico è, per prima cosa, un atto altruistico, mai un atto egoistico dettato dal bisogno di fare bella figura.

Il **corso ha** perciò **un duplice obiettivo teorico e pratico** per spiegare che cosa entra in gioco nel momento di tenere un discorso in pubblico e come fare per gestire l'emozione che può condizionare l'esposizione. Verranno inoltre approfonditi strumenti e tecniche per comprendere il proprio interlocutore e trasferire il proprio messaggio in modo chiaro, coerente ed efficace.

Il Mini Master sarà tenuto da **Paola Gelsomino**, stratega di conquista e difesa sia in ambito aziendale che personale. È in grado di concorrere a determinare, su obiettivo, esiti finali di un'interazione tra le parti. La sua preparazione e formazione sono rivolte soprattutto al settore liberi professionisti. Le sue analisi di fenomeno sociale sono pubblicate su varie testate.

Tutte le informazioni su www.commercialistideltriveneto.org

L'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie è costituita con lo scopo di attuare le direttive dettate dai Presidenti degli Ordini dell'area Triveneto riuniti nella Conferenza Permanente, che promuove il processo di sviluppo e di rafforzamento della categoria dei commercialisti. L'obiettivo che l'Associazione si pone è quello di offrire agli Ordini locali percorsi di formazione condivisi che tengano conto delle specifiche esigenze territoriali, privilegiando la formazione rispetto all'aggiornamento professionale. Gli iscritti per l'anno 2018/2019 sono stati circa 2.000 ma le iniziative promosse dall'Associazione si rivolgono a tutti gli iscritti agli Ordini del Triveneto che attualmente sono circa 12.000.