ASSOCIAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI CONTABILI DELLE TRE VENEZIE
... la forza è nel gruppo e tu ne fai parte!

PER LE IMPRESE TREVIGIANE E VENETE L'UNICA SCELTA PER SOPRAVVIVERE E' L'AGGREGAZIONE, "PICCOLO NON E' PIU' BELLO"

Nuovo ruolo del commercialista: accanto alle aziende per "fare sistema" e supporto nel dialogo tra banca e impresa

Treviso, 05 febbraio 2010. Nel corso del convegno "**Finanza d'impresa: la ristrutturazione del debito e il ruolo del professionista**", organizzato dall'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili del Triveneto, è stato illustrata la nuova figura del commercialista che si fa interlocutore attivo tra le imprese e le banche. In un periodo di pesante sofferenza economica come quello attuale per diverse aziende italiane diventa sempre più serio il problema dell'accesso al credito.
Il commercialista ha l'obiettivo di assumere un ruolo di supporto alle aziende soprattutto in un territorio come quello del **Nordest** dove, oltre alla necessità di flessibilità, è forte l'esigenza di adattabilità ai cambiamenti di mercato. Con l'aggravante di una radicata e significativa difficoltà di aggregazione d'impresa.

E' ragionevole che imprese di notevole struttura abbiano maggiori strumenti e potenzialità per affrontare le difficoltà legate alla crisi economica, a differenza di realtà imprenditoriali di dimensioni ridotte. Ecco perché in Veneto, area dove esiste uno scoglio notevole a fare gruppo imprenditoriale, a fare aggregazione, secondo la vecchia teoria della questione dimensionale degli anno '80-90: "Small is beautiful", è quanto mai utile l'intervento di un professionista come parte sociale. Il commercialista è pronto a mettere a disposizione le proprie competenze per aiutare le imprese nella fase di crisi e anche di declino aziendale. Il messaggio è forte: il professionista esce dal guscio e affianca le imprese fornendo alle banche documenti di sviluppo che, oltre ad analizzare i dati di bilancio, dimostrino le potenzialità di sviluppo e crescita dell''azienda, oppure le capacità della stessa di risollevarsi da un periodo congiunturale di crisi economica. Secondo l'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperi Contabili del Triveneto è quindi il commercialista la persona migliore per interfacciarsi con gli istituti di credito dal momento che conosce a fondo le potenzialità dell'azienda e da sempre rappresenta l'interlocutore fidato degli imprenditori.

L'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie è costituita con lo scopo di attuare le direttive dettate dai Presidenti degli Ordini dell'area Triveneto riuniti nella Conferenza Permanente, che promuove il processo di sviluppo e di rafforzamento della categoria dei commercialisti. L'obiettivo che l'Associazione si pone è quello di offrire agli Ordini locali percorsi di formazione condivisi che tengano conto delle specifiche esigenze territoriali, privilegiando la formazione rispetto all'aggiornamento professionale. Gli iscritti per l'esercizio 2008/2009 sono oltre 2.000, ma le iniziative promosse dall'Associazione si rivolgono a tutti gli iscritti agli Ordini del Triveneto che attualmente sono circa 11.000.

Per informazioni:
Community, consulenza nella comunicazione
Tel. 0422 416111
Giuliano Pasini giuliano.pasini@communitygroup.it
Anna Bassano anna.bassano@communitygroup.it
Giulia Saccardo giulia.saccardo@communitygroup.it