



IL BUSINESS PLAN CHE FUNZIONA

Al via martedì 4 dicembre a Treviso il Mini Master dell'Associazione dei Commercialisti delle Tre Venezie sugli strumenti per costruire un efficace piano di business dell'impresa

Treviso, 30 novembre 2018 – Il business plan è fondamentale per programmare lo sviluppo e la crescita di un'impresa: per approfondire gli strumenti da mettere in campo per costruire un piano di business efficace, l'**Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie** (ADCEC Tre Venezie), in collaborazione con l'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Treviso, organizza il **Mini Master "Il business plan che funziona. Costruire un efficace piano economico finanziario dell'impresa tra forma, contenuti, risorse ed aspetti applicativi"**.

L'appuntamento prenderà il via **martedì 4 dicembre** e proseguirà **martedì 11 e 18 dicembre** a **Treviso** presso l'Hotel Maggior Consiglio (Strada Terraglio,140).

Spesso il **Business Plan** viene concepito come uno strumento da utilizzare per l'avvio di una nuova idea di impresa. Tuttavia è riduttivo limitare il suo utilizzo a questa funzione. Infatti il Business Plan rappresenta uno **strumento strategico** sia nelle **fasi straordinarie della vita dell'impresa** – quali nascita, crescita e aggregazione – sia nella **fase di gestione ordinaria**. Esso, ad esempio, costituisce uno strumento essenziale per la fattibilità tecnica ed economico-finanziaria di un investimento o di un'iniziativa economica sul lungo periodo.

Obiettivo del Mini Master è perciò **fornire ai partecipanti la cassetta degli attrezzi per costruire un business plan efficace** che risponda agli obiettivi per cui è pensato. In particolare, il primo appuntamento si concentrerà sulla funzione e le finalità del piano stesso e sull'identificazione degli aspetti aziendali da tenere in considerazione nella sua redazione. Il secondo incontro avrà un carattere più operativo focalizzandosi su una panoramica dei documenti di previsione – quali il piano economico-finanziario - necessari alla redazione del business plan, mentre il terzo appuntamento si concentrerà sulla valutazione complessiva del progetto d'impresa, gli indicatori di misurazione delle prestazioni aziendali e la presentazione di alcune case history di successo.

Interverranno come relatori: **Giorgio Palasciano**, Dottore commercialista, componente del Gruppo di Lavoro Area Finanza Aziendale CNDCEC, **Alessandro Bellia**, Associate Partner KPMG Advisory, Divisione Deal Advisory Area Triveneto, **Enrico Polsini**, Manager KPMG Advisory, Divisione Deal Advisory Area Triveneto, **Marco Pezzetta**, Dottore commercialista e revisore legale, e **Stefano Milanese**, Senior Investment Officer, Finanziaria Regionale Friuli Venezia Giulia - Friulia S.p.A.

Tutte le informazioni su www.commercialistideltriveneto.org

L'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie è costituita con lo scopo di attuare le direttive dettate dai Presidenti degli Ordini dell'area Triveneto riuniti nella Conferenza Permanente, che promuove il processo di sviluppo e di rafforzamento della categoria dei commercialisti. L'obiettivo che l'Associazione si pone è quello di offrire agli Ordini locali percorsi di formazione condivisi che tengano conto delle specifiche esigenze territoriali, privilegiando la formazione rispetto all'aggiornamento professionale. Gli iscritti per l'anno 2017/2018 sono stati circa 2.000 ma le iniziative promosse dall'Associazione si rivolgono a tutti gli iscritti agli Ordini del Triveneto che attualmente sono circa 12.000.

Contatti per la stampa

Community, Strategic Communications Advisers

Tel. 0422 416111

Laura Meneghetti laura.meneghetti@communitygroup.it - 0422 416102 - 335 8354337