ASSOCIAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI CONTABILI DELLE TRE VENEZIE

AFFRONTARE LE SFIDE DEI MERCATI ESTERI: IL PROFESSIONISTA ACCANTO ALL'IMPRESA

Venerdì 27 gennaio a Verona il seminario dell'Associazione dei Commercialisti delle Tre Venezie sull'internazionalizzazione delle aziende

Interverrà, tra gli altri, Alessio Gambino, CEO di IBS Italia e dottore commercialista

Verona, 24 gennaio 2017 – Come affrontare le sfide della competizione globale? Quali le prospettive per l'export delle imprese? Su quali mercati puntare? Quali gli strumenti per affrontarli? Quali competenze devono sviluppare i professionisti per accompagnare le imprese nel percorso di internazionalizzazione?

Da queste domande prende spunto il seminario organizzato dall'**Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie** "***Internazionalizzazione, Il professionista accanto all'impresa***" in programma **venerdì 27 gennaio** a partire dalle ore 15.00 presso l'hotel Veronesi La Torre (Via Monte Baldo, 22) a **Dossobuono di Villafranca** (**Verona**).

L'apertura verso i mercati esteri ha rappresentato per le imprese italiane e nordestine una risposta all'esigenza di doversi rapportare ad ambiti globali in un contesto economico caratterizzato da una forte contrazione della domanda interna e da una crescente concorrenza internazionale. Un passo spesso difficile da compiere sia per la mancanza di specifiche competenze manageriali, sia per la difficoltà di intercettare le risorse finanziarie necessarie per sostenere una scelta così importante.

L'ultimo Rapporto sull'export di SACE, ha rilevato che **nei primi sei mesi del 2016 l'export del Nordest è cresciuto del 2,1%**, orientandosi prevalentemente **verso i mercati europei**. Se l'Unione Europea risulta la meta principale, il report individua interessanti **direttrici di crescita anche in mercati emergenti**, con profili di rischio non trascurabili, che tuttavia possono essere affrontati con un adeguato approccio strategico.

Parlare di internazionalizzazione delle imprese significa spaziare dalla fiscalità alla finanza, dall'export al marketing. In questo contesto il ruolo dei commercialisti diventa fondamentale per supportare, attraverso la propria attività di consulenza nelle diverse discipline, il processo di apertura verso i mercati esteri delle aziende.

Obiettivo del seminario è dunque fornire un quadro teorico e pratico per supportare i professionisti nell'opera di affiancamento alle aziende che decidono di aprire il proprio business ad attività collegate agli scambi internazionali.

La prima parte sarà dedicata ad un focus teorico sul ruolo del diritto dei contratti e delle forme societarie e sul ruolo della fiscalità. A seguire, attraverso gli interventi di Alessio Gambino, CEO di IBS Italia, e Roberto Corciulo, Presidente IC&Partners Spa, verranno approfonditi alcuni aspetti tecnici quali gli elementi informativi e di valutazione e la scelta del paese target e portato un esempio pratico di pianificazione internazionale in tre step.

Interverranno come relatori **Andrea Giardini**, socio di Zunarelli Studio Legale Associato, si occupa prevalentemente di problematiche relative al diritto del commercio internazionale e dei trasporti, **Francesco Montanari**, ricercatore e docente di Diritto Tributario presso l'Università di Chieti-Pescara, relatore in conferenze nazionali ed internazionali, autore di oltre 50 pubblicazioni in materia tributaria, **Alessio Gambino**, CEO di IBS Italia srl, Founder di Exportiamo.it., esperto di Commercio Internazionale e di processi di internazionalizzazione e **Roberto Corciulo**, Presidente IC&Partners Spa.
Modera l'incontro **Filippo Maria Invitti**, Dottore Commercialista e Presidente dell'Associazione VICINA.

Tutte le informazioni su www.commercialistideltriveneto.org

L'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie è costituita con lo scopo di attuare le direttive dettate dai Presidenti degli Ordini dell'area Triveneto riuniti nella Conferenza Permanente, che promuove il processo di sviluppo e di rafforzamento della categoria dei commercialisti. L'obiettivo che l'Associazione si pone è quello di offrire agli Ordini locali percorsi di formazione condivisi che tengano conto delle specifiche esigenze territoriali, privilegiando la formazione rispetto all'aggiornamento professionale. Gli iscritti per l'anno 2015/2016 sono stati circa 2.000 ma le iniziative promosse dall'Associazione si rivolgono a tutti gli iscritti agli Ordini del Triveneto che attualmente sono circa 12.000.

Contatti per la stampa
Community, Strategic Communications Advisers
Tel. 0422 416111
Ilaria Bellandi ilaria.bellandi@communitygroup.it - 0422 416104 – 340 9522880
Laura Meneghetti laura.meneghetti@communitygroup.it - 0422 416102 - 335 8354337